Старт этапа прослеживаемости оборота и вывода из оборота маркированной продукции по товарной группе «Бакалейная продукция» с 1 сентября 2026 года.

ЧЕСТНЫЙ ЗНАК

В этом документе представлена информация о том, что такое этап объемно-сортового учета (ОСУ), в каком формате необходимо передавать сведения в систему маркировки и как проверить готовность — свою и ваших партнеров (подробнее в чек-листе ниже).

1 сентября 2026 года – Старт обязательности передачи сведений в систему маркировки об обороте и выводе из оборота маркированной продукции для всех участников оборота (категория «Бакалея-1»*).

* Снековая продукция и соусы, специи, приправы, пряности, сухие бульоны, сухие супы, уксусы (подробнее в Пункте 3 ПП РФ №1682 от 30.11.2024 в актуальной редакции на март 2026).

3 вектора этапа

	Причина подачи сведений в ГИС МТ	Формат передачи	Инструмент
1	**Оборот маркированной продукции** (передача данных через оператора ЭДО)	ОСУ	**Универсальный передаточный документ (УПД)** через электронный документооборот (ЭДО)
2	**Вывод из оборота** (прямая передача данных в ГИС МТ)	ОСУ (кроме розничных причин вывода из оборота – для них только по каждому коду маркировки (КМ))	**Прямая передача данных в ГИС МТ** (через личный кабинет, програмные решения или ЧЗ.Бизнес)
3	**Вывод из оборота через ККТ** (розничная продажа с передачей данных через ОФД)	**Экземплярно по каждому КМ**	**2Д сканнер + ККТ + ОФД** (розничная продажа)

Что такое объемно сортовой учет (ОСУ)

Объемно-сортовой учет (ОСУ) — это упрощенный формат работы с маркированным товаром, при котором в систему «Честный знак» передаются не индивидуальные коды каждой единицы (КМ), а данные о товаре в разрезе ассортимента:

GTIN (глобальный идентификатор товара) и количество маркированных единиц товара под этим GTIN.

Особенности подачи сведений:

- ☑ Формат работы в ОСУ относится только к перемещению маркированной продукции (отгрузка\приемка между ЮЛ и\или ИП) и выводу из оборота по причинам отличным от розничной реализации через ККТ (брак, уничтожение, отгрузка на экспорт и другие)
- ☑ При розничной реализации сведения передаются экземплярно (по каждому коду маркировки):
  - При реализации через ККТ (онлайн-кассу) – данные передаются в автоматическом режиме через ОФД.
  - Вендинг, дистанционная торговля, фасовка – предусмотрен формат прямой подачи данных в ГИС МТ.

Чек-лист проверки готовности для поставщика и его покупателей к 1.09.2026:

Пройдена регистрация в системе маркировки «Честный знак» и добавлена товарная группа «Бакалейная продукция»

В личном кабинете электронной подписью подписан типовой комплект документов с Оператором-ЦРПТ.

Выбран провайдер ЭДО и настроена работа по ЭДО с поставщиками\покупателями:

1. Подписано соглашение\заявление о переходе на ЭДО с контрагентами (рекомендуется).
2. Отправлено приглашение контрагентам для старта работы по ЭДО .
3. Проведена отгрузка и приемка по ЭДО с передачей данных в объемно-сортовом формате по маркированному товару в УПД.
4. УПД обработан без ошибок и отображается в личном кабинете ГИС МТ.

Протестирован вывод из оборота прямой подачей в ГИС МТ.

Дополнительно для розничных участников: необходимо заранее проверить кассы на возможность работы с маркированным товаром и провести тестирование.

Итогом успешного тестирования будет отображение документов в личном кабинете участника ГИС МТ:

- по ЭДО – квитанций УПД;
- при выводе прямой подачей – документов вывода из оборота;
- при выводе по ККТ – чеков;

Примеры:

Работа через ЭДО: как это работает

- Поставщик формирует УПД с данными в формате ОСУ, указывая теги в УПД: GTIN маркированного товара + КолВедМарк (количество маркированного товара) и отправляет через оператора ЭДО покупателю.
- Покупатель получает документ в своем ЭДО-кабинете, сверяет фактическое количество товара.
- Покупатель подписывает УПД электронной подписью – только после этого товар переходит на его виртуальный склад в «Честном Знаке», и передача сведений считается завершенной.
- При дальнейшей отгрузке покупатель формирует новый УПД для следующего получателя.

ВАЖНО! С 1 сентября 2026 г. передача сведений об обороте бакалеи в ОСУ через ЭДО обязательна для всех участников оборота, включая оптовое и розничное звено!

Альтернатива: при оптовой продаже через ККТ достаточно указать ИНН покупателя в чеке - товар автоматически перейдет на баланс покупателя без вывода из оборота.

Вывод из оборота прямой подачей

Если товар выводится из оборота (не передается для перепродажи, например, для собственных нужд или производственных целей), его можно вывести из оборота напрямую:

- В личном кабинете «Честный Знак» создайте документ «Вывод из оборота».
- Укажите соответствующую причину, например: «Использование для собственных нужд» / «Использование для производственных целей».
- Добавьте ИНН получателя (если передача происходит между юридическими лицами).
- Нажмите «Подписать и отправить».

Подробнее про особенности и причины вывода из оборота.

Контакты:

По вопросам маркировки снековой продукции
snacks@crpt.ru

По вопросам маркировки соусов, специй, уксусов
vegoils@crpt.ru

Официальная страница ТГ «Бакалейная продукция» на сайте честныйзнак.рф

Проверить регистрацию своих партнеров на сайте Честный знак

Официальный телеграм-канал ТГ «Бакалейная продукция»

Служба технической поддержки Оператора государственной маркировки «Честный знак»

support@crpt.ru

8 800 222 1523
(для звонков из России)

+7 499 350 85 59
(для звонков из других стран)